

STANLEY Security entwickelt maßgeschneiderte und zukunftsweisende Sicherheitskonzepte bestehend aus Videoüberwachungs-, Zutrittskontroll-, Einbruchmelde- sowie Brandmeldesystemen. Wir übernehmen Alarmmanagement-Leistungen durch unsere eigene Notruf- sowie Serviceleitstelle in Frankfurt a. M. und können die Sicherheitsanforderungen jedes Unternehmens mit sechs größeren überregionalen Standorten in Deutschland und in 14 europäischen Ländern zielgerichtet erfüllen. STANLEY Security ist weit mehr als ein Errichter – wir sind Anbieter umfangreicher Sicherheitslösungen aus einer Hand.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir für die Regionen Hamburg und Frankfurt schnellstmöglich je einen **Vertriebsmitarbeiter als Regional Account Manager (m/w/divers)**.

Ihre Aufgaben:

- Planung u. Projektierung von BMA, ÜEMA, VIDEO u. ZuKo
- Erstellung von Angeboten und Bearbeitung von Ausschreibungen (BMA, ÜEMA, VIDEO u. ZuKo)
- Betreuung und Pflege von Bestandskunden
- Kalkulation und Erstellung von Aufschaltungs- u. Wartungsverträgen
- Analyse und Erschließung von Potenzialen zur Bestandskundenentwicklung
- Akquisition von Neukunden
- Ermittlung neuer Marktpotentiale und Weiterentwicklung des Produkt- und Angebotsportfolios

Was Sie mitbringen:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung aus dem Bereich Elektrotechnik
- Mehrjährige Erfahrung im Bereich Sicherheitstechnik (BMA, ÜEMA, VIDEO u. ZuKo) erforderlich
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Sicherheitstechnik (BMA, ÜEMA, VIDEO u. ZuKo) sind wünschenswert
- Kaufmännische Grundlagen sind wünschenswert
- Kenntnisse der einschlägigen Richtlinien und Normen (DIN 14675, VDE 0833, VdS 2311, VOB ...)
- sind wünschenswert
- Verhandlungs- und Kommunikationsstärke sowie prozessorientierte Handlungsweise
- Ausgeprägte Ziel- und Kundenorientierung
- Strukturierte Arbeitsweise und Durchsetzungsvermögen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Englischkenntnisse sind wünschenswert
- Führerschein der Klasse B bzw. 3
- Routinierter Umgang mit den MS-Office-Anwendungen
- Strukturierte, eigenständige und problemlösungsorientierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit Menschen, Einfühlungsvermögen und diplomatisches Geschick

UNSER ANGEBOT:

- Spannende Projekte und Aufgaben sowie abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem stetig wachsenden, global agierenden Unternehmen
- Fachlicher Austausch und Dialog, nette Kolleg(inn)en und kreative Köpfe, die gemeinsam im Team erfolgreich sein wollen
- Persönliche und fachliche Weiterentwicklung durch regelmäßige Schulungen an unserer STANLEY Security Akademie

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins mit dem Kennwort „Regional Account-Manager (m/w/d)“ und dem jeweiligen Standort vorzugsweise per E-Mail an karriere.de@sbdinc.com.

Für Rückfragen steht Ihnen Frau Kumar unter der Rufnummer 0211 179960-4026 zur Verfügung.

